

# 部品

ビスからコンテナまで、膨大な種類の部品を取扱う部品マンが、数万点にも及ぶ量の部品を間違いなく発注・管理し、迅速に提供しております。



## 入社のきっかけ

単純ですが、当時TVでジェミニのCMをやっていて、噴水の上を飛んだり、駅のホームを並走しているのを見て「かっこいい」と思い入社しました。

## 仕事内容

部品の外販員をしています。主に修理工場や運送会社などに訪問して、部品や油脂、タイヤなどを販売しています。

## どういうことを思って仕事している？

計画を達成するためにターゲットを決めて売り込んでいます。このお客様には、今度オイルを売ろうとか、車検部品を売ろうとか、訪問先で社長や従業員の方となるべく多く会話をするように心掛けています。話題から隠れたニーズを導き出し、より良い商品を提供する大事なシーンだからです。

お客様から、困った時はいつでも電話すればなんとかしてくれると思われるような仕事をしたいです。その為には、部品や修理の知識向上をし、お客様のニーズに迅速に対応出来るようにと考えています。

## 仕事とは？

計画を達成させる事はもちろんですが、お客様から「ありがとう」と言ってもらえるように努力することです。



## 仕事とは？

不安や焦りなど、様々なネガティブな感情と向き合う毎日の中で、いつしかそんな自分の弱さに立ち向かう強さを身に付けることが出来ました。

私にとっての仕事とは、自分の精神を鍛え、成長させてくれるものであり、今では、お客様の信頼に応えるため頑張ることに働く意義を感じています。

